

ICTS Group – Account Manager Oost-België

Op zoek naar:

ICTS is op zoek naar een gedreven Account Manager die klantverwachtingen overtreft, sterke salesvaardigheden combineert met een hands-on mentaliteit en gericht is op het opbouwen van langdurige klantrelaties.

Jouw verantwoordelijkheden:

- Beheren en verder uitbouwen van alle verhuuractiviteiten binnen jouw regio in Oost-België.
- Opbouwen, onderhouden en versterken van langdurige klantrelaties.
- Actief identificeren en benaderen van nieuwe klanten en commerciële kansen.
- Plannen en uitvoeren van klantbezoeken, prospectgesprekken en cold calls.
- Opstellen, onderhandelen en opvolgen van huuraanbiedingen en contracten.
- Afstemmen met Finance voor tijdige opvolging van openstaande facturen.
- Signaleren van marktontwikkelingen en vertalen naar concrete salesacties.
- Samenwerken met Account Managers in andere regio's om kennis te delen en commerciële strategieën af te stemmen.

Jouw profiel:

- Aantoonbare ervaring in B2B-sales.
- Ervaring in transport en logistiek is een pré.
- Sterke communicatieve en onderhandelingsvaardigheden.
- Proactief, zelfstandig en resultaatgericht.
- Klantgericht met een sterke sociale instelling.
- Kennis van de regio Oost-België is een sterke plus.

Ons aanbod:

- Een competitief salaris met aantrekkelijke arbeidsvoorwaarden.
- Veel autonomie en verantwoordelijkheid binnen de functie.
- Een rol binnen een groeiende, internationale organisatie.
- Ruimte voor persoonlijke ontwikkeling en doorgroeimogelijkheden.

<http://www.icts-group.eu>